

www.ed-nadlan.co.il

ד"ר ערנד דרוי - ע"ר דרוי ד"ר ע"ר

erand@eran-droy.com

\*5410,054-7333982

ד"ר ערנד דרוי, חולון



...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...  
...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...  
...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...

### סיאוקל סיא:

...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...  
...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...  
...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...

...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...  
...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...  
...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...

...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...  
...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...  
...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...

...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...  
...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...  
...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...

...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...  
...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...  
...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...

...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...  
...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...  
...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...

...הוא מרגיש שהוא לא יכול להמשיך...

## דרנד ער

# ערן דרורי

מנכ"ל ובעלים של חברת נדל"ן.



## איך הכל התחיל?

"לפני כ-10 שנים עם שחרורי משירות צבאי כלוחם החלטתי לטוס לחו"ל לעבוד במכירות. לאחר שנתיים וחצי של עבודה מאומצת במכירת מוצרים בחו"ל החלטתי לחזור לארץ ולהתעסק במכירות בישראל. תחום הנדל"ן מאז ומתמיד דיבר אלי. התחלתי את דרכי כסוכן באזור חולון בחברת נדל"ן מובילה. לאחר כ-5 שנים בתחום חזרתי לתיווך הדירות, החלטתי להרחיב את שירותי המשרד ולהפוך את חברתי לחברת נדל"ן על כל צדדיה: תיווך, שיווק פרויקטים ויזמות נדל"ן".

## מה הייחודיות של השירות שאתה מעניק?

"בראש ובראשונה שירות אמין ומקצועי, כל סוכן במשרד מייצג רק את הלקוח שלו ולא מייצג 2 צדדים, מה ששומר על נאמנות ודאגה לאינטרס הלקוח בלבד. במקצועות האחרים אנחנו מנסים להרוויח בנוסף אנו מכירים ומתמקצים בעולם הנדל"ן עם ניסיון של מאות עסקאות מוצלחות (יד 2, דירות חדשות, תמ"א 38, קבוצות רכישה ומגרשים). וכמובן מדברים עם הלקוחות בגובה העיניים ונותנים מענה לצרכים האמיתיים שלהם".

## מה אתה אוהב לעשות ברגעי הפנאי?

"אני נשוי טרי (שנה), מתגורר בפ"ת. בשעות הפנאי אני מבלה עם אשתי, משפחה, חברים. ומשתדל לעשות ספורט 2-3 פעמים בשבוע".

## שאיפה מקצועית לעתיד

"בעתיד הלא רחוק אני מצפה להרחיב את פעילות החברה בתחום השיווק של פרויקטים חדשים (תמ"א 38) ומאמין שתוך שנתיים נשווק עשרות פרויקטים חדשים בכל אזור גוש דן".

## טיפ לקוראים:

המפתח להצלחה הוא אמינות וישרה, לראות

לטווח ארוך, לחשוב על טובת הלקוח כדי שיהיה

מרוצה וימליץ בעתיד. וכמובן להיות הכי

מקצוען שאפשר!

דבורה הנביאה 5, חולון

5410, 054-7333982

erandr@eran-drory.com

דירות למכירה בחולון - ערן דרורי נדל"ן

www.ed-nadlan.co.il